秒殺メッセージに満たすべき 8のチェックポイント

嘘をついていないか?
競合との違いを明確に示しているか?
競合には提供できていない価値か?
競合が聞いたら、嫉妬しそうか?
お客さんの悩みを解決・理想を叶えるものか?
お客さんにとって、分かりやすい文章か?
その違いは、自分の強みの上にあるものか?
お客さんをワクワクさせそうか?
お客さんに行動を促しているか?